

# STAPPENPLAN BP

## NHL SUPPORT - 2. Mijn eerste rang bereiken

### Je eerste Business Partners om je team te starten

- ❑ Start Up 1 heb je al gevolgd. Herhaal dat om het helemaal te snappen  
Als het goed is, heb je jouw extra beloning én gratis producten verdiend met je eerste klanten, die je verder blijft begeleiden. Zie [Begeleiding klanten](#)\*  
Op de NHL-website kun je veel lessen volgen over het Compensatieplan en je dashboard en dat kun je teruglezen zo vaak als je wil ([NHL-Academy](#))  
Voor het begin is het handig het Compensatieplan uit te printen, maar let op: Het kan zo maar enkele keren per jaar veranderen! [Compensatieplan 2021-juli-NL](#)\*
- ❑ Vraag na 25-30 werkdagen de resultaten van testen op -als pdf- via [omegaratiotest.com/nl](https://omegaratiotest.com/nl) óf via de **NHL-website**
- ❑ Je bent nu toe aan de "**Start Up 2, hoe bereik ik mijn eerste rang**"; volg dat samen met je sponsor via Zoom of fysiek en plan een gesprek in:  
Bespreek hoe je het gaat aanpakken en plan (telefoon)gesprekken met potentiële BP's samen met je sponsor (en een 3<sup>e</sup> persoon) aan de hand van jouw ingevulde Start Up  
Check de geïnteresseerden: Past hij bij ons, wat wil hij bereiken/verdiene, waarom wil hij met EQ werken, welke sterke punten brengt hij in het team, hoeveel tijd wil hij besteden. (Hij kan uiteraard ook een zij zijn!)
- ❑ Op de NHL-website onder de Marketing Academy staat een module "Omgaan met tegenwerpingen bij klanten/B-partners". Maak daar gebruik van om je goed voor te bereiden en vragen te beantwoorden in jouw eigen woorden  
Je hebt voor deel 1 al het document [Tegenwerpingen](#)\* geprint  
We hebben hier ook speciale trainingen voor, zowel fysiek als online
- ❑ Boekentip voor persoonlijke ontwikkeling in Netwerk Marketing: NHL Marketing Academy, module Boeken: "Hoe je vrienden maakt en mensen beïnvloedt" van Dale Carnegie
- ❑ Bezoek een BOM en neem daar (direct of later) potentiële BP's mee naar toe
- ❑ Wil je voorlopig alleen met klanten blijven werken (Optie: [inschrijfformulier klanten](#)\*), bekijk dan in ieder geval blz. 9 en 18 van het Compensatieplan en volg de uitleg over je [PCC Bonus](#)\*. Dit staat ook bij de lessen op de NHL-website. Als je er later aan toe bent, kun je alsnog gaan werken met BP's en een team
- ❑ In je WhatsApp groep(en) en bij je sponsor blijf je gewoon vragen stellen over dingen die jij niet weet of problemen die je tegenkomt; we lossen het samen op! Het is aan te raden zoveel mogelijk webinars te bekijken om kennis op te doen (NHL-website), lees [Vraag-antwoord omega-3](#)\* en [Feedback formulier lezing](#)\*

## STAPPENPLAN BP

### NHL SUPPORT - 2. Mijn eerste rang bereiken

## De rang DIRECTOR 60 behalen

---

- ❑ Vanaf het plaatsen van je eerste BP gaan de 60 dagen in om DIR60 te behalen. Je helpt die BP('s) om de Start Up 1 te volgen, zodat ze MAX CAB, FSQ en Mentor Accelerator halen binnen max. 30 dagen. Leer ze wat jij hebt gedaan
- ❑ Kijk nogmaals met je sponsor naar de "Start Up 2, hoe bereik ik mijn eerste rang". Doe dat ook voor "De eerste Basisvaardigheden, het systeem achter EQ". Lees op blz. 11 van het Compensatieplan wat er nodig is voor DIR60 en bespreek dat met je sponsor en een P+. Je dashboard houdt alles bij voor jou; dus ook de DIR60
- ❑ Je bekijkt met je sponsor of je aan alle voorwaarden hebt voldaan als je 3 BP's hebt. Als alles klopt, heb je jouw DIR60 behaald met extra beloning van € 250
- ❑ Met de hulp van je sponsor ben je er zo langzamerhand aan toe om jouw Partners verder te gaan begeleiden
- ❑ Uiteraard kun je altijd door blijven gaan met klanten inschrijven en zo kun je meer gratis producten krijgen - [3FF\\*](#) en [Klantenoverzicht leeg\\*](#)

**NOTE: Zodra je je eerste Partners hebt, gaan we uitleggen wat je per rang voor skills nodig hebt; zie het document ["Ranking Skills"](#)\***

## Op weg naar je volgende rang

---

- ❑ Bekijk op blz. 15 van het Compensatieplan het overzicht van rangen met daarbij omschreven hoeveel QV je moet halen en wat er verder nog nodig is voor een bepaalde rang. De beloningen staan op blz. 13 van het Compensatieplan als Rank Advancement Bonus (RAB); lees de uitleg nog eens op de NHL-website
- ❑ Er bestaat in het Compensatieplan een 60% regel: Dit houdt in dat maximaal 60% van je benodigde QV uit jouw sterkste been mag komen en 40% uit jouw andere benen plus jouw eigen PQV van je klanten en jouzelf. Deze regel vergt vaak nadere uitleg van je sponsor of een P+
- ❑ Je gaat het dashboard bestuderen om dingen te begrijpen (NHL-Academy) en je krijgt meer inzicht in je organisatie; vraag je sponsor om hulp
- ❑ Je staat klaar om (eenvoudige) vragen van je Partners te beantwoorden en begeleidt hen op een positieve manier. Je hebt je sponsor en NHL achter je staan
- ❑ Voor Netwerk Marketing kun je tijd investeren door er boeken over te lezen en het beter te snappen. Er staan al veel boeken met korte omschrijving op de NHL-Academy

## **STAPPENPLAN BP**

*NHL SUPPORT - 2. Mijn eerste rang bereiken*